el resumen de mi negocio

Las Cubetas, Las Tuberías Y Los Aceites Esenciales

Había un hombre que vivía en una aldea que estaba ubicada a una distancia de dos millas de la fuente de agua más cercana. Su trabajo era acarrear cubetas llenas de agua a la aldea todos los días. Ya que todos necesitaban agua, él tenía perfecta seguridad de trabajo. Para ganar más dinero, él simplemente hacía más idas y vueltas. Después de muchos años de acarrear cubetas, él se dio cuenta de que si no cambiaba algo, estaría acarreando cubetas por el resto de su vida.

Así que, hizo un plan. Decidió que acarrearía solamente las cubetas necesarias para pagar sus recibos y en su tiempo libre, él construiría una tubería. Se mantuvo consistente y persistente en sus esfuerzos para construir la tubería. Después de unos años él finalmente terminó la tubería y abrió la llave en la aldea. Los aldeanos podrían venir y conseguir agua en el momento que quisieran. No solamente creó una tubería para el agua sino una tubería financiera que lo facultó para que pudiera perseguir una causa mayor y un propósito más alto en su vida.

¿Está acarreando usted cubetas o está creando una tubería? Este Resumen de su Negocio le mostrará cómo usted puede crear una tubería financiera con sólo compartir los aceites esenciales con otros.

¿por qué debe hacer que doTERRA sea su tubería financiera?

los beneficios únicos	dōTERRA
el potencial para ganar sin límites	✓
una buena tasa de retención	✓
la venta del producto es independiente de la oportunidad	✓
una nueva oportunidad	✓
una oportunidad estable y fiable	✓

65% tasa de retención vs 13% tasa de retención

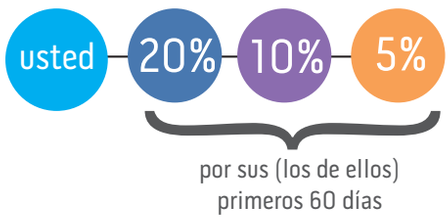
- el promedio de la retención en estos negocios es 13%
- 65% de los clientes de dōTERRA ordenan cada 1-3 meses
- 80% de los clientes de dōTERRA ordenan al menos una vez al año
- en los Estados Unidos, $1 de cada $6 dólares ganados se gasta en la asistencia médica
- se fundó dōTERRA en 2008
- doTERRA es una empresa sin deuda que no recibe fondos de otras fuentes

1 la venta al por menor

Los Proponentes de la Salud ganan 25% de las compras hechas por sus Clientes si compran al por menor

- Como Proponente de la Salud, usted tiene un sitio web preparado www.mydoterra.com/su nombre, donde los clientes pueden comprar los productos

2 la bonificación del comienzo rápido (semanal)



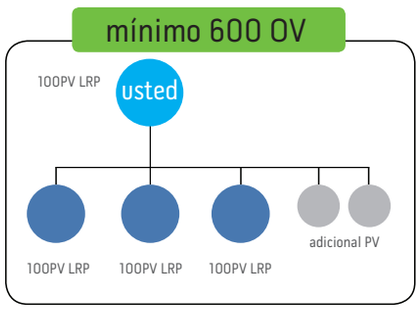
Esta bonificación es diseñada para ayudarle a comenzar rápidamente por proveer dinero ahora

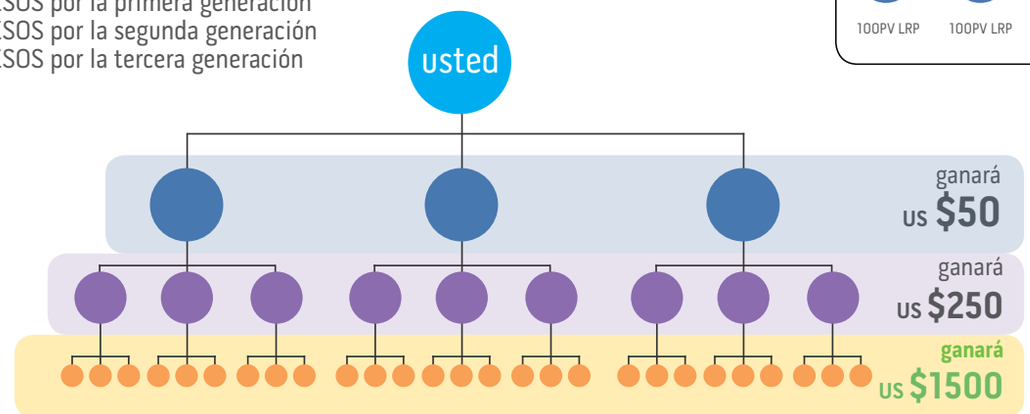
- Cada persona inscrita tiene que tener una Orden del Programa de Recompensas de 100 PV para participar
- Se paga la bonificación de acuerdo con el PV de las personas que usted acabe de inscribir por sus primeros 60 días
- Usted ganará 20% de las compras de las personas a las cuales usted personalmente haya inscrito
- Usted ganará 10% de las compras de la segunda generación de las personas inscritas
- Usted ganará 5% de las compras de la tercera generación de las personas inscritas
- Se paga semanalmente

3 la bonificación del poder de 3 (mensual)

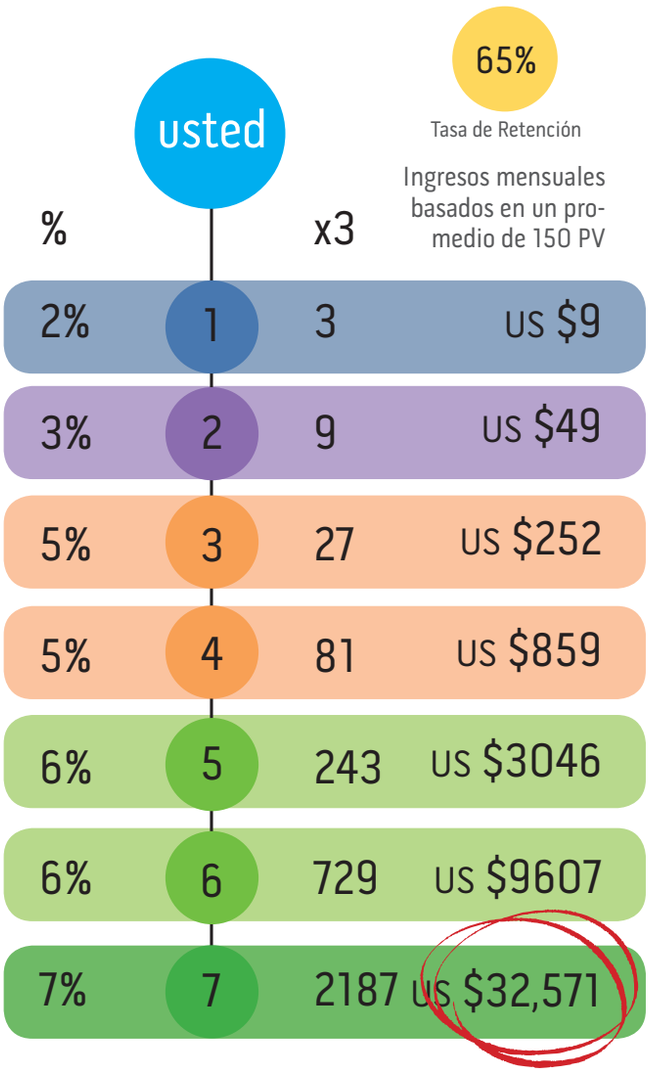
Esta bonificación es diseñada para premiar las Órdenes del Programa de Recompensas y la estructura apropiada.

- Se requiere que uno tenga una orden del Programa de Recompensas calificada de 100+ PV para participar
- Coloque tres Proponentes de Salud calificados en su primera línea
- Las ventas acumulativas de usted y su primera línea necesitan llegar al menos al total de 600 PV
- La bonificación se paga mensualmente si se cumplen con estos requisitos
- Usted ganará PESOS por la primera generación
- Usted ganará PESOS por la segunda generación
- Usted ganará PESOS por la tercera generación



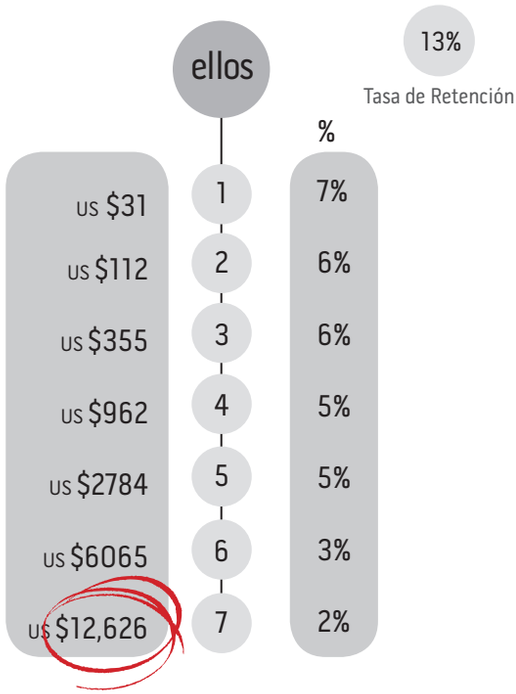


la bonificación organizativa (unilevel) 4



Esta bonificación se paga mensualmente por el organizativo volumen comprimido

- Usted puede recibir recompensas por los referentes hasta siete niveles (generaciones)
- Usted puede recibir un porcentaje de las ventas de cada nivel
- Fíjese en cómo crece el porcentaje mientras baja por los niveles
- Usted ganará lo mínimo por tener una cantidad mínima de personas y lo máximo por tener una cantidad máxima de personas
- Si su equipo creciera en un múltiplo de 3, tendría esta tasa de crecimiento
- Si cada persona comprara 150 PV de producto, usted recibiría un cheque de PESOS por mes
- Comparado con otras empresas, usted ganaría PESOS extra por mes



la bonificación de los líderes (mensual) 5

2% Plata 1 porción ≈ US $150
Oro 5 porciones ≈ US $750
Platino 10 porciones ≈ US $1500

1% Diamante 1 porción
Diamante Azul 2 porciones
Diamante Presidencial 3 porciones

1% Diamante ≈ US $4000

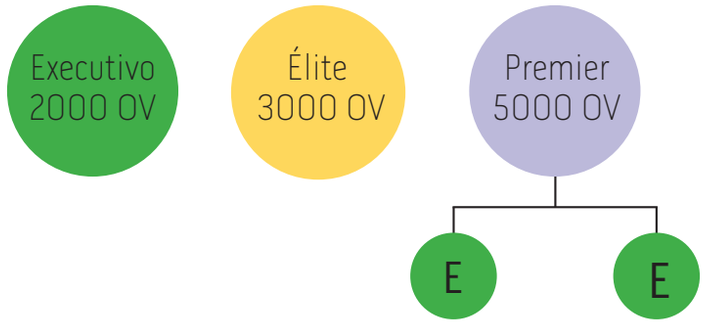
1% Diamante Azul ≈ US $12,000

1% Diamante Presidencial ≈ US $35,000

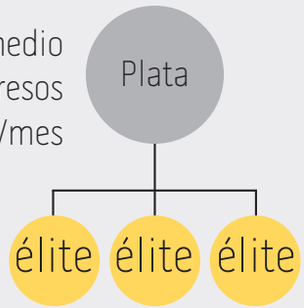
- Cada mes, la empresa comparte 6% de sus ventas globales entre cinco grupos de líderes
- 2% se comparte entre los rangos de Plata, Oro y Platino
- 1% se comparte entre los rangos de Diamante, Diamante Azul y Diamante Presidencial
- 1% se comparte entre los Diamantes
- 1% se comparte entre los Diamantes Azules
- 1% se comparte entre los Diamantes Presidenciales

los rangos

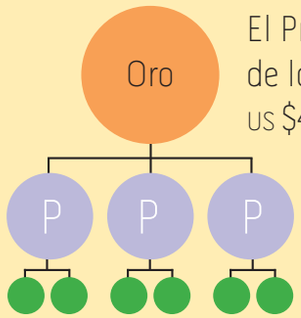
- Se requiere LRP personal de 100+ PV para lograr un rango
- PV = volumen personal resultando de sus propias compras
- OV = volumen total producido por su organización
- Se requiere que uno inscriba a los Proponentes de Salud para avanzar en los rangos
- Los ingresos pueden variar. Los promedios son basados en los ingresos reportados del año 2013



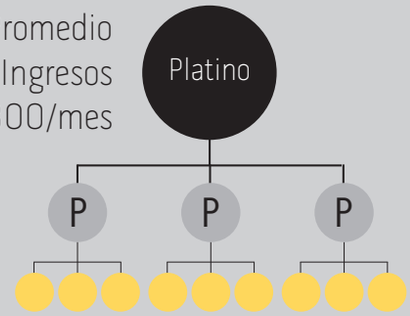
El Promedio de los Ingresos US $2200/mes



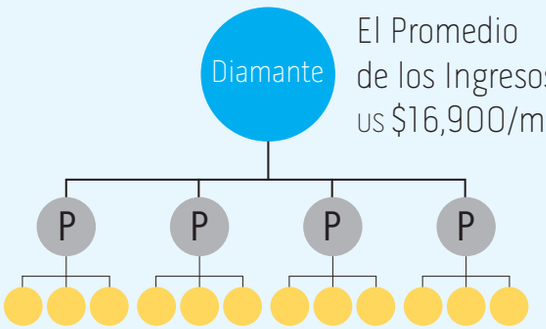
El Promedio de los Ingresos US $4800/mes



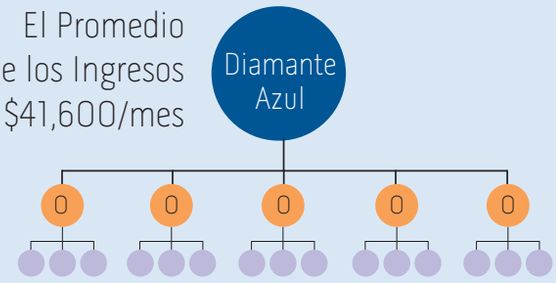
El Promedio de los Ingresos US $8800/mes



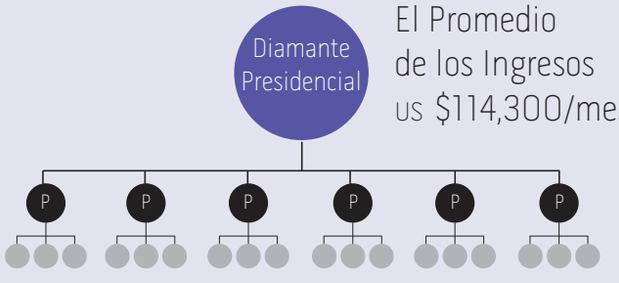
El Promedio de los Ingresos US $16,900/mes



El Promedio de los Ingresos US $41,600/mes



El Promedio de los Ingresos US $114,300/mes



¿Qué quiere lograr con dōTERRA?

©2015 Edge Success LLC
www.edgesuccess.com
011515v1

Concierte una Cita Para Su Primera Clase

Hora:

Fecha:

Lugar:

El Promedio del Volumen Uno a Uno: 200PV
El Promedio del Volumen de una Clase: 400PV

Executivo 2000 OV ÷ El Promedio del Volumen de una Clase = # de clases